EDIÇÃO Nº**76** ANO **8**
TENHA FÉ SEMPRE!

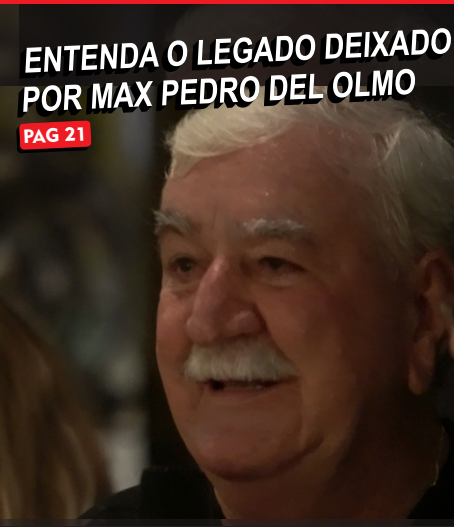
"JORNAL DO VIDRO"®

A SERVIÇO DO PROFISSIONAL DO VIDRO E ALUMÍNIO

MAIO 2022

ENTENDA O LEGADO DEIXADO POR MAX PEDRO DEL OLMO

PAG 21



ROLE PARA BAIXO

TOQUE NOS ANÚNCIOS!

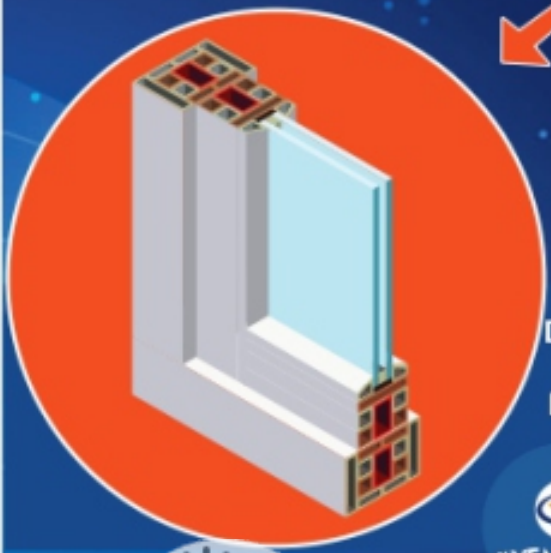
ECG Temper

ECG SISTEMAS

ECG Glass

+ DE 2000 TIPOLOGIAS DE PROJETOS

COM MATERIAIS CADASTRADOS



Diversas linhas de Esquadria de Alumínio: Suprema, Gold, Inova, Master, Chroma, Euroshow, Unnion, Linha 25, L. Mundiale.

#VEMdeECG

TOQUE NO ANÚNCIO

Solicite seu usuário de demonstração e teste por 10 dias GRÁTIS!

VIDRAÇARIA ESQUADRIAS TÊMPERA LAMINADORA SERRALHERIA DECORAÇÃO DISTRIBUIDORA

vendas@ecg.inf.br | www.ecgsistemas.com | (48) 3033-1033

SUA OBRA MERECE

O QUE HÁ DE MAIS MODERNO EM FERRAGENS!

CONSULTE SEU DISTRIBUIDOR!

TOQUE NO ANÚNCIO

AL

ALINDUSTRIA

WWW.ALINDUSTRIA.COM.BR

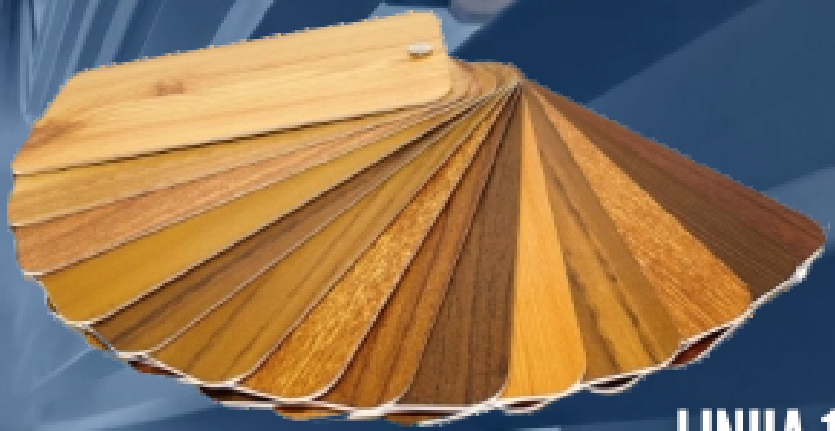
MARCA DA QUALIDADE

TOQUE NO ANÚNCIO

FÊNIX®

PINTURA ELETROSTÁTICA A PÓ

AMADEIRADO



QUEM SOMOS?

A Fênix Pinturas é uma empresa especializada em pintura eletrostática a pó desde 2009, localizada na cidade de Curitiba/PR. Com uma área de 7.500 m².
Contamos com uma equipe com mais de 60 colaboradores.
Atendemos aos segmentos industriais de acabamentos em geral, arquitetura, construção civil, entre outros.
Disponibilizamos aos nossos clientes e parceiros várias linhas de pintura com alta tecnologia e grande capacidade de produção. Nossas linhas estão habilitadas a atender desde um pequeno objeto, até perfis de 6 metros de comprimento, nas mais variadas cores que existem no mercado de revestimento eletrostático a pó.

LINHA 100% AUTOMATIZADA

AGILIDADE

QUALIDADE

FÊNIX SUSTENTÁVEL

Energia LIMPA - Painéis para captação de energia solar

41 3376 - 0553

41 99551- 0049

fenix_pinturas

/fenixpinturaeletrostatica

Rua Jackson Figueiredo, 115 - Parolin

"JORNAL DO VIDRO"®

por Gabriel Fabro / edição Redação Jornal do Vidro 17/05/2022

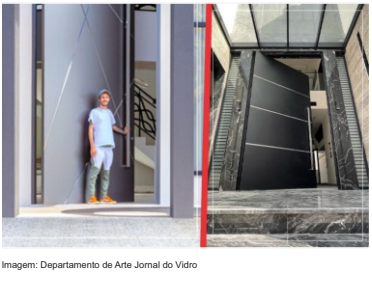


Imagem: Departamento de Arte Jornal do Vidro

Portas gigantes de ACM considere instalar essa solução

A porta pivotante de ACM (Aluminum Composite Material), ou alumínio composto, que são duas lâminas de alumínio com núcleo de polietileno, traz consigo, a característica do alumínio, que é a leveza, garantia de pintura, evitar a oxidação e ao contrário de uma lâmina maciça, é uma lâmina dupla.

Assim, é possível revestir as portas com esse material. A grande vantagem dessas portas é a leveza e a durabilidade, conseguindo fazer portas, por exemplo, de 8 metros de altura, devido a característica do alumínio.

E quais benefícios você, vidraceiro e serralheiro, pode oferecer ao seu cliente que deseja essas portas? Estrutura 100% em alumínio, revestimento externo totalmente em ACM, vedação em todo o perímetro de porta, resistência a sol e chuva, garantia de pintura de mais de 10 anos, baixa manutenção, design moderno, acessórios em inox, tecnologia e durabilidade. Ainda como diferenciais, essas alternativas oferecem uma gama de cores.

Para impressionar ainda mais o cliente que vai até sua vidraçaria e serralheria, um exemplo possível desta grande solução, são portas de 3,20 de largura por 7 metros de altura.

2022

Ano internacional do Vidro!

O vidro tem acompanhado a Humanidade durante séculos, enriquecendo a qualidade de vida de milhões de pessoas, e tornou-se um dos materiais mais importantes, versáteis e transformadores da história.

O Grupo Bend Glass se orgulha em fazer parte da história do Vidro.

Trabalhamos com toda linha de vidros, espelhos e alumínios.

@bend.glass

31 97579-9237
31 99120-8445

A ORGANIZAÇÃO DAS NAÇÕES UNIDAS (ONU) APROVOU A COMEMORAÇÃO DO ANO INTERNACIONAL DO VIDRO EM 2022

bend glass

lamina Temper

alox alumínio

BOLT INOX

PARAFUSOS INOXIDÁVEIS

ESPECIALIZADA NO CLIENTE

TOQUE NO ANÚNCIO

www.boltinox.com.br

Tudo que você precisa para sua caixa de ferramentas, você encontra aqui na Loja Sulglass

R. Padre Dehon, 568 | Hauer
81630-090 | Curitiba | Paraná

loja@sulglass.com.br

41 3046-1711 | 41 3046-1712

lojadovidraceiro.com.br

Parceria:

cebrace
A Marca do Vidro

"JORNAL DO VIDRO"®

por Gabriel Fabro / edição Redação Jornal do Vidro 13/05/2022

Imagem: Canal JV-TV

INTEGRAR SEU PEDIDOS AO GOOGLE ISSO EXISTE

Nesta quinta-feira (12) o Jornal do Vidro realizou mais uma live, na JV-TV, e também no youtube, às 20h, apresentado por Rodrigo Sandim, com comentários de Giuliano Alcantara, o convidado foi o CEO e fundador da empresa de Curitiba-PR, Sym Softwares, Luciano Reis, para debater sobre a possibilidade de integrar seus pedidos ao google.

Antes do debate, foram repassadas as principais notícias do mercado alumínio-vidreiro, e do segmento de energia solar fotovoltaica, que trouxe dados relevantes, mudanças na gestão de fabricantes, certificados conquistados, feiras, eventos, mudanças políticas em ministérios, incentivos financeiros para projetos solares, e outras questões. Para saber mais, acesse os sites: https://www.jornaldovidro.com.br/ , https://www.jornalfotovoltaico.com/ .

O CEO da empresa de sistemas, começou destacando que não há um padrão em processos de pedidos nas empresas no mercado. Para ele, é importante ter um ciclo de pedidos "Se internamente a gente não consegue acompanhar esse pedido, significa que ainda não está na hora da gente fornecer ele para o consumidor. Arrumamos primeiro a nossa casa, para depois mostrar para os consumidores".

Reis contou histórias em que viveu, na quais os processos não eram definidos, e o pedido saiu de maneira equivocada. Porém, ele acredita que, nesses 4 anos em que a empresa existe, é notável que os clientes querem mudar, em alguns casos aprendendo a usar antes mesmo do treinamento, por exemplo através de aplicativos. "É bacana a gente acompanhar essa evolução no nosso segmento, eu acredito que a gente está em uma evolução, nessa questão de processos e acompanhamentos de pedidos".

Luciano Reis também destacou, que o google aliado aos sistemas, também auxilia não só no acompanhamento, mas por exemplo, verificar datas comemorativas na região de destino, e assim, o fornecedor faz contato com seu cliente, para saber se estará aberto na data em questão. "O google hoje é 100% integrado nas nossas soluções".

Alumifix

perfis | acessórios
para esquadrias

Acessórios para esquadrias
Ferragens Vidro Temperado
Perfis de Alumínio
Kit Box
Kit Pia
Kit Engenharia
Policarbonato
Tela Mosquiteira
GradFix
Grade Protetora PAC
Painel Solar e acessórios
Calhas
Lambris
ACM

www.alumifix.com.br

Download gratuito dos nosso catálogos

A QUALIDADE QUE A SUA OBRA PRECISA

Curitiba: +55 (41) 3778.8888
Demais regiões: +55 (41) 3051.5300

alumifix@alumifix.com.br

R. Salvador Ferrante, 95 | Curitiba | PR

TOQUE NO ANÚNCIO
GLASS
SOUTH AMERICA
TECNOLOGIA & DESIGN
O REENCONTRO DO SETOR VIDREIRO,
ACONTECE APÓS 4 ANOS NA GLASS SOUTH AMERICA
DE 29 DE JUNHO A 02 DE JULHO | NO SÃO PAULO EXPO
FAÇA SEU CREDENCIAMENTO: GLASSEXPO.COM.BR
/glassexpo

TOQUE NO ANÚNCIO

IN-GS

Indústria e Comércio de Plásticos Ltda.

ROLDANA EXCÊNTRICA PARA VIDRO DE 8 E 10mm

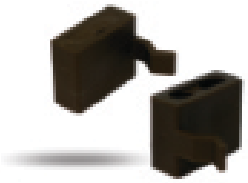
KIT PIA
CONJUNTO ACESSÓRIO

KIT BOX
CONJUNTO ACESSÓRIO

F1, F2, F3 E CT

ROL 440

FIXADOR DE PORTA 1702



NYL-332 0941

IMAGENS MERAMENTE ILUSTRATIVAS

INDÚSTRIA BRASILEIRA

Tele-Vendas

(41) 99217-4050

(41) 3383-9422 / 3621-5038

WWW.INGSPLASTICOS.COM.BR

"JORNAL DO VIDRO"®

por Gabriel Fabro / edição Redação Jornal do Vidro 12/05/2022

Imagem: Arquivo Jornal do Vidro

CONSUMO DE ALUMÍNIO NO BRASIL ATINGE NÚMERO HISTÓRICO EM 2021!

De acordo com a Associação Brasileira do Alumínio (ABAL), em 2021 o consumo doméstico de alumínio registrou o volume de 1.583,9 mil toneladas, um crescimento de 10,9% em comparação a 2020. é o maior volume, desde que a pesquisa começou, há 50 anos.

Deste total, 88% foram produzidos no Brasil, representando um volume de 1.393,4 mil toneladas, um acréscimo de 10,6%. As importações acompanharam a alta com crescimento de 12,7% ante o ano de 2020.

Com exceção de cabos e de pó de alumínio, que registraram queda no consumo em 2021, todos os demais produtos apresentaram desempenho positivo comparado ao ano de 2020.

Destaque para as chapas de alumínio, com 800,6 t, sendo pouco mais de 16,2%, impulsionados pelo setor de embalagens, setor que mais cresceu. O primeiro trimestre do ano passado atingiu o melhor período do ano, com 50 mil t.

Quase todos segmentos consumidores de alumínio tiveram crescimento de 2 dígitos, englobando a construção civil, que em 2020 atingiu 137,1 mil toneladas, e em 2021 na mesma época, chegou a 167,0, representando um acréscimo de 21, 8%.

Para 2022 a expectativa é de um aumento de quase 5% com mais de 1.600 mil toneladas. Vale destacar, que o comércio exterior pode impactar nesses números, como a importação e exportação.

A SUA FEIRA....

CURITIBA 2023

EXPOVIDRAL®

FEIRA DO VIDRO E ALUMÍNIO

14 e 15 de Abril

FEIRA DO VIDRO E ALUMÍNIO
PARA O SUL DO BRASIL

TOQUE NO ANÚNCIO

LOCAL:

Sistema Fiep FIEP

AV. Com. Franco, 1342 - Jardim Botânico
Curitiba - PR - 82590-300

APOIO:

ADIVIPAR
ASSOCIAÇÃO DOS DISTRIBUIDORES E PROCESSADORES DE VIDROS DO PARANÁ

ascavi

SINDICAVIDROS

ORGANIZAÇÃO:

GUIAX SANDIM COMUNICAÇÃO E EVENTOS

REALIZAÇÃO:

"JORNAL DO VIDRO"®

sym

software your mode

sym metals

SISTEMA PARA DISTRIBUIDORES DE PERFIS E ACESSÓRIOS

TOQUE NO ANÚNCIO

(41) 99192-9998

(41) 99511-3000

contato@portalsym.com

www.portalsym.com

INOX-PAR
Ind. & Imp.
QUALIFICADA

TOQUE NO ANÚNCIO

RUMO AOS 40 ANOS

SUA APOSTA EM RESISTÊNCIA PARA PROJETOS DE EXCELÊNCIA.

Conte com nossos produtos em **inox 100% passivado** para executar projetos de fixação em esquadrias e vidro com maestria.

PRODUTOS 100% PASSIVADOS

APOSTE NA PARCERIA IDEAL DA INOX-PAR

ABSOLAR · ABGD · FIESP · AFEAL · ASEC · simpfest · SINPA · ITEC

INOX-PAR · NOSSO DNA · www.inoxpar.com.br

vendas@inoxpar.com.br · 11 2488-2828 · inoxparoficial · inoxpar · inoxpar

"JORNAL DO VIDRO"®

por Gabriel Fabro / edição Redação Jornal do Vidro 10/04/2022

Imagem:Alcoa

Alumar retoma produção de alumínio no Maranhão

O Consórcio de Alumínio do Maranhão (Alumar), um dos maiores complexos de produção de alumínio, retomou na quinta-feira (28) de abril, sua fábrica de produção de alumínio. A empresa americana Alcoa (responsável por 60% das ações) e a sua parceira no Consórcio, a australiana South 32 (32: 40%), realizam o religamento da fábrica depois de cinco anos de operações suspensas. Com a capacidade total de 447 mil toneladas métricas de alumínio por ano, a retomada da Redução da Alumar viabilizou a geração de 1.500 novos postos de trabalhos indiretos, além da contratação de 1.140 colaboradores diretos.

A Alumar tem um complexo de 3 linhas de produção, com 710 cubas, formando uma estrutura de ponta e de produção dentro dos padrões nacionais e internacionais de qualidade e segurança. Até o final do ano deve-se atingir a capacidade total de operação,com 100% da energia consumida sendo renovável. A reativação teve um investimento de cerca de R$ 957 milhões, e é parte da estratégia das consorciadas para aumento de produção, devido a necessidade do mercado mundialmente.

Segundo o diretor da Alumar, Helder Teixeira, isso é expressivo, pois auxilia em fatores como "O recolhimento de impostos, desenvolvimento sustentável, respeito ao meio ambiente dentro de um local seguro". De uma empresa que ganhou prêmios de meio ambiente, e melhor indústria para se trabalhar.

A construção da Alumar foi iniciada pela Alcoa S/A, em 31 de julho de 1980, um projeto que previa um sistema integrado composto por uma fábrica de alumina, de alumínio e um porto, e entrou em operação 4 anos mais tarde, aumentando cada vez mais a capacidade de produção.

Segundo o gerente de Redução, Walmer Rocha, a localização da indústria também traz benefícios.

A Alumar possui 93% dos colaboradores do Maranhão, e 7% de outras regiões. Vale lembrar que a fábrica é reconhecida nacional e internacionalmente pelas suas políticas de inclusão.

pedidos@temperville.com.br

@temperville1 (48) 3086-8888

PINTURA DE ALUMÍNIO
E FABRICAÇÃO PRÓPRIA DE FERRAGENS

KITS BOX
TÊMPERA DE VIDROS
PERFIS PARA VIDRO TEMPERADO E ESQUADRIA
FERRAGENS PARA VIDRO TEMPERADO
ACESSÓRIOS PARA ESQUADRIA

TEMPERVILLE

Avenida Ary Miguel Silveira,
Jardim Eldorado, Palhoça - SC, 88133-532

AUTOMÁTICAS - PORTAS

PORTA SOCIAL AUTOMÁTICA SLIDER BLDC

TOQUE NO ANÚNCIO

INCLUSO
01 - AUTOMATIZADOR
02 - FOTOCÉLULAS

GAREN
PODE CONFIAR

SLIDER-BLDC 2,2m	R$ 4.740,00
SLIDER-BLDC 3,3m	R$ 5.422,00
SLIDER-BLDC 4,4m	R$ 5.972,00
SLIDER-BLDC 6,6m	R$ 6.093,00

ITENS OPCIONAIS

RADAR PARA PORTA SOCIAL

R$ 245,00

BOTOEIRA SEM FIO

R$ 211,66

PARCELE EM ATÉ 12X SEM JUROS NO CARTÃO

SUNSEG
SEGURANÇA ELETRÔNICA
Distribuidora
Levando soluções até você!

(11) 94772-0964
(11) 94772-0965

Televendas
Ligue agora mesmo
(11) 3659-6129 - (11) 3693-5152

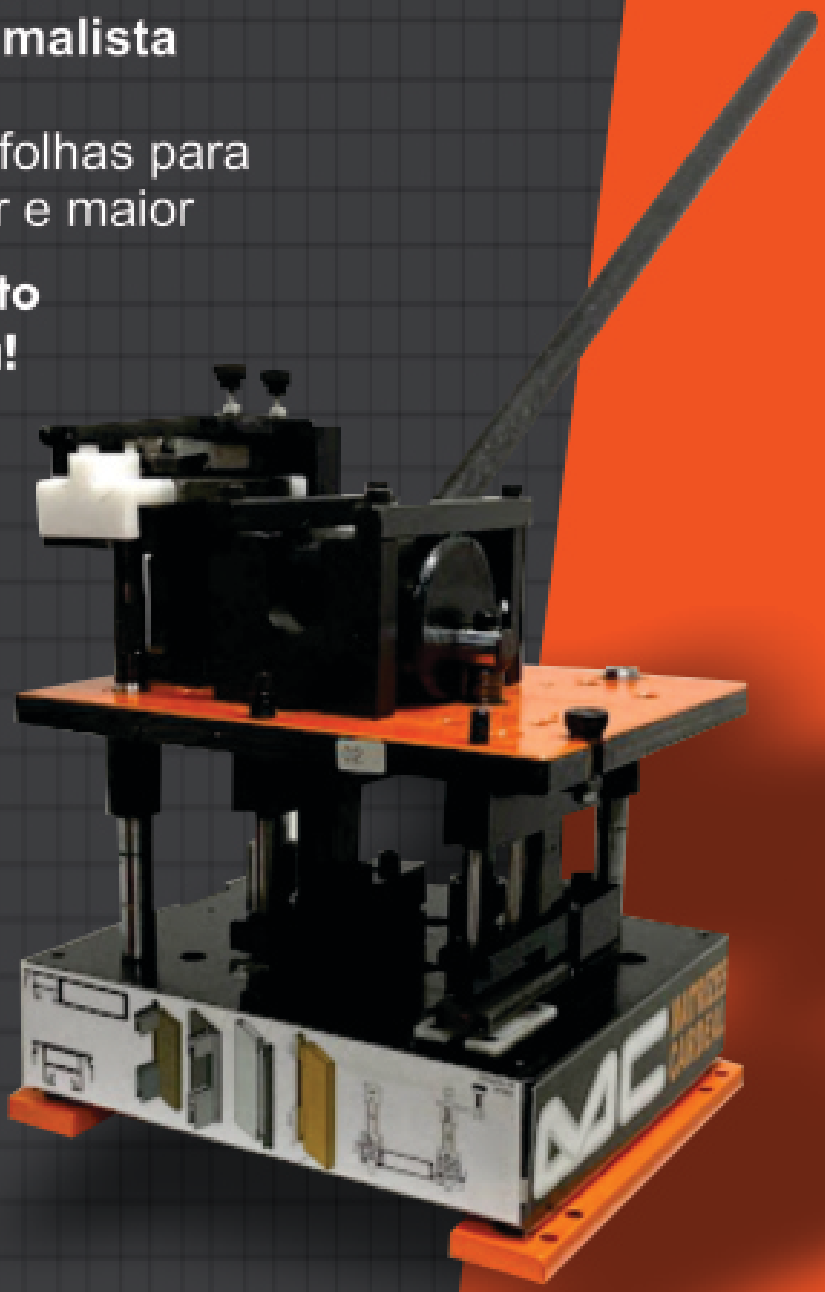
CHR32-15M-MINI

Unidades Limitadas

Estampo Manual
CHROMA Minimalista

Usinagem das folhas para
travessa menor e maior

Entre em contato
e garanta o seu!



TOQUE NO ANÚNCIO

MATRIZES CARDEAL

(49) 9 8812-0855 / (49) 9 9927-4717

"JORNAL DO VIDRO"®

por Gabriel Fabro / edição Redação Jornal do Vidro 03/04/2022

Imagem: Arquivo Jornal do Vidro

Entenda o legado deixado por Max Pedro Del Olmo

É com pesar e muita tristeza que informamos na data de hoje (02/05/2022) o falecimento do Max Pedro Le Leuxhe Del Olmo (pai), fundador da AL Indústria. Faleceu aos 73 anos, deixando um legado de mais de 28 anos de dedicação ao segmento do vidro. Max foi um grande visionário e transformou o segmento do vidro trazendo inovação e qualidade, trazendo diferenciais para o segmento alumínio-vidreiro.

Antes morador de São Caetano-SP, ele e sua família mudaram-se para São Bernardo. Ele começou sua caminhada profissional com uma Indústria de espuma em Jaraguá do Sul-SC, e por volta do final dos anos 70 um incêndio fez com que Del Olmo tivesse que retornar para São Paulo. Max Del Olmo vendeu o terreno para indenizar as pessoas, e então começou sua caminhada no vidro.

Ao voltar para São Paulo, sem ter o que fazer, com apenas uma máquina de cavilhas, Max arrumou um sócio, chamado Henrique, que mexia com equipamentos de aquários. E então no fundo da casa de Max Del Olmo, começam a ser feitos equipamentos para a indústria de aquários. Nessa época ele fazia vidros para aquários.

Tempos depois o empresário vende a firma, após divergências de ideias com o sócio e se muda para Rondônia, onde ficou com a família em Porto Velho, trabalhando no garimpo. Nessa época a atuação no mercado de aquários ficou de lado.

Após um ano e a atuação no garimpo não ter dado certo, ele e a família voltam para São Paulo. Então, ele, junto a seus filhos, voltou a retirar sucatas de vidro, e assim faziam cotidianamente, sendo que a cada 10 a 15 dias, eram retiradas 6 toneladas de sucata de vidro de 6mm para fazer aquários.

Quem trabalhava no dia a dia, já na época dos aquários era ele, e seus filhos Dalton e Max Del Olmo, além de mais um funcionário, depois chegaram mais dois, e deram início a AL Indústria. Apesar de pequena a vidraçaria fazia trabalhos para grandes marcas, de diferentes segmentos.

Mais do que uma vidraçaria, ele queria uma indústria. E como sua vidraçaria chamada Max e Filhos recebia vários pedidos de puxadores, entendeu que a necessidade poderia não ser somente da sua empresa, mas também de outras. E assim, se dá inicio AL Puxadores, de acrílico (graças também a época de aquários).

A empresa começou com cerca de 6 a 10 pessoas. E trouxeram um diferencial para o segmento, com ferragens de polímero. A AL Indústria, antes AL Puxadores, está no mercado desde 1993, como fabricante de acessórios para vidros temperados, tendo sedes não só no Brasil, mas na América Latina.

Um sistema que se encaixa perfeitamente em todos os ambientes e atende aos mais diversos projetos?
Só pode ser Roll Door, é claro!

Solução tecnológica, sistema *prático* e *inteligente*, *diferente* de todos os outros e *incomparável* em todos os aspectos!

Venha fazer parte do nosso time de parceiros!

(44) 9 8824-9953
www.rolldoor.com.br

Acesse nosso site para saber mais ou fale com a gente.

ROLL DOOR®

"JORNAL DO VIDRO"®

por Marcelo Barreto 20/04/2022

Imagem: Departamento de arte Jornal do Vidro

COMO COMPRAR BEM?

Como você pode comprar bem? Como é que a gente pode fazer o melhor negócio? Como você pode comprar mais barato para sua empresa? Já pensou sobre isso? Se você levantar hoje informações sobre compras, o que é comprar? Entram, qualidade, atendimento, preço, inovação, agilidade, porque nós temos alguns pontos importantes que nós temos que analisar na hora de comprar um produto.

Então qual o produto que você vai comprar? Na nossa área, que tem uma boa participação na construção civil, nós temos que ser especialistas na parte do vidro e alumínio, principalmente porque o arquiteto e o engenheiro não tem uma matéria específica na faculdade sobre isso. Por isso, nós temos que ser especialistas para auxiliar o engenheiro e o arquiteto sobre um sistema que esteja dentro da norma de desempenho, sobre os padrões desses materiais, e a qualidade. Onde nós como especialistas vamos auxiliar ele a comprar bem, dentro da qualidade e dentro das normas de desempenho de cada sistema.

Por exemplo, as esquadrias, os produtos que a gente transforma em sistemas, têm um processo de produção que precisa atender as normas e desempenho, para suprir as necessidades do mercado.

Mas aí você se depara com comprar mais barato, e a gente vê empresas que disponibilizam sistemas e produtos mais baratos, mas nesses casos, eles não atendem as normas de desempenho, e lá na frente você vai ter que arcar com a diferença desse mais barato, pagando a reforma, ou tendo que refazer, e ai começa a diferença entre comprar bem e comprar errado.

Como é que você pode comprar mais barato? Normalmente a gente tem auxiliado engenheiros e arquitetos a comprar bem e barato, dentro da norma de desempenho. Não tirando a qualidade do sistema, tendo uma mão de obra especializada nisso, tanto na produção, como na instalação.

Como é que a gente pode comprar bem? Primeiro é conhecer tudo isso, segundo é otimizar os materiais. Ao invés de você fazer uma janela de 1,635 , você faz de 1,50, e aí nós temos aproveitamento dos perfis, do vidro, mão de obra, estudo da logística, produção, tempo.

Para obter bons resultados em um projeto de esquadrias de alumínio e projetos de vidro temperado, conte com uma linha completa de fixadores especiais em aço inox 100% passivado.

Faça seu orçamento

11 2294-8384

11 2781-0209

FAÇA UM ORÇAMENTO

CONHEÇA A NOSSA LINHA

www.ludufix.com.br

vendas@ludufix.com.br

"JORNAL DO VIDRO"®

por Edison Claro 20/05/2022

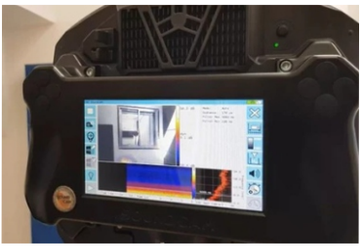


Imagem: Vídeo coluna

Holografia acústica

Você, vidraceiro e serralheiro, já leu em coluna recente feita por mim, sobre a Sound Cam, que uma solução tecnológica para realizar holografias de ensaios acústicos. E hoje, vou explicar detalhadamente minha opinião sobre a importância desse equipamento para o mercado.

Eu costumo dizer que ele é um equipamento que fotografa o som, você consegue enxergar o som através dele literalmente, então imagine, você falando e alguém filmando por onde está indo esse som. Para o nosso segmento ele é fantástico. Eu cometi muitos erros em laboratório, trocando janelas desnecessariamente várias vezes, então esse equipamento permite eu entender que som está passando. Eu fiz desenvolvimento para várias empresas, e o que eu fazia em dois meses, hoje levo duas há três horas. Eu já tenho todo o diagnóstico sobre onde está passando e em que faixa de frequência está passando. Então eu parei de trocar vidro desnecessariamente, aumentar a espessura sem necessidade, coisas do tipo. Então eu considero um equipamento fantástico.

Nós temos que torná-lo conhecido para que o próprio segmento usufrua disso, e pare de perder tempo fazendo besteiras. Tem situações em que você não pode aumentar a espessura do vidro, tem que diminuir.

A principal lei, que é a lei das massas, ajuda a resolver problemas desse tipo. Uma tecnologia muito avançada, eu converso com o pessoal, e eles ainda não sabem. O mercado ainda comete muita besteira ainda. Eu fiz um telhado de vidro, em que eu peguei vários fabricantes renomados, sendo que de um para outro você tem 5 dbs de diferença. Então eu coloquei no laboratório para ensaiar e definir qual o telhado de vidro que eu ia usar em uma casa de shows, e esse equipamento me ajudou a reduzir esse tempo.

O que mais me chama atenção, é o que está na internet sobre isso. Cada um diz uma coisa, inclusive a nível nacional. Você clica lá "Desempenho acústico de Vidro" e recebe os laudos. Um vidro de 12mm de um fabricante que isola 35, outro isola 38, outro 32. 3 dbs é muita coisa, é logaritmo, é como se você dobrasse o peso do vidro.

Então você fica confuso, com medo. E no laboratório você ainda vê outra coisa. Então isso é uma informação muito perigosa. O bom é você ensaiar e testar, para não ser surpreendido depois.

PROSPERE

DESENVOLVENDO HABILIDADES

AGORA TAMBÉM DIGITAL

PLATAFORMA DE CAPACITAÇÃO

Nosso propósito é oferecer conteúdo relevente provocando a expansão do potencial de cada indivíduo.

DESENVOLVA

COMPORTAMENTO
Pilar de sustentação. É transformando seu comportamento que o ser humano evolui. A mudança de atitude promove maiores níveis de excelência.

ORGANIZAÇÃO
A capacidade de se fazer alcançar os objetivos particulares e de negócios. Plano e execução disciplinadas são características desta importante competência.

RELAÇÕES PESSOAIS
Uma das competências mais valorizadas no mercado de trabalho. Saber lidar com pessoas é a chave para que os projetos tenham um alto desempenho.

COMUNICAÇÃO
A pessoa que adquire o poder da comunicação tem a capacidade de influenciar muito mais pessoas.

Tenha conteúdo relevante a sua disposição, a hora e onde quiser, por um valor acessível.
Cursos completos já disponíveis:

Curso de Gestão Comercial

Curso de Mentalidade Vencedora

Clique aqui e saiba mais!

www.prosperedh.com.br

41 99169-9001

"JORNAL DO VIDRO"®

por Giuliano Alcantara 02/05/2022

Imagem: Arquivo Jornal do Vidro

Maturidade profissional

Isso vai te ajudar a lhe dar com seus colaboradores, a maturidade profissional. Imagine o seguinte. Existem pessoas, profissionais, que não dependem de chefes para executar uma boa atividade, exercer a sua função. Estes profissionais, que mantém, por exemplo, um controle adequado, sabem das suas responsabilidades, conseguem manter uma rotina do seu trabalho, estabelecer suas próprias metas, inclusive melhorando os seus desempenhos, e renovando as metas se for o caso.

Chamo isso de maturidade profissional. São profissionais ao qual você não precisa ficar cobrando, supervisionado, ficar em cima para que a pessoa faça o seu serviço, cumpra a sua função adequadamente.

Agora, existem pessoas imaturas profissionalmente, que ainda não chegou a um estágio de maturidade, e estas pessoas precisam de um apoio maior, uma surpervisão, ficar ensinando um pouco mais. Ainda requer um apoio para fazer pequenas atividades, como por exemplo, uma agenda, um planejamento, estabelecer as metas, ter uma visão de futuro, um plano de desenvolvimento individual.

Estas pessoas mais imaturas necessitam de uma liderança um pouco mais próxima.

Então você que tem uma equipe pode observar quem são dos seus colaboradores, que já são profissionais maduros, e aqueles que ainda precisam de uma colaboração sua, para desenvolver inclusive essa maturidade.

Tem dois caminhos, um deles é você falar a respeito disso, conversar com as pessoas a respeito disso. E pode ser que elas sintam-se um pouco motivadas a criar maturidade.

Agora, se você preferir não falar a respeito disso com os seus colaboradores e equipe, seja você o avaliador, analista, a pessoa que perceba quem é que precisa de uma ajuda maior, que são os imaturos e quem você pode contar um pouco mais, que são os profissionais maduros.

Perfeito? Fique bem, uma boa semana para você e até a próxima!

TOQUE NO ANÚNCIO

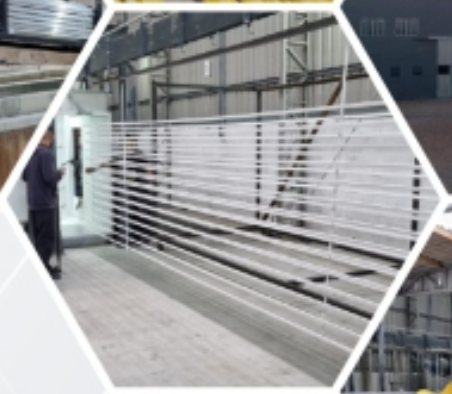
Netocolor

Pintura Eletrostática

10 Anos

ESPECIALIZADO EM PERFIS DE ALUMÍNIO

TEMOS 2 LINHAS AUTOMÁTICAS, COM UMA GRANDE CAPACIDADE DE PRODUÇÃO



Interpon D1000

Interpon

AkzoNobel

(41) 3627-0604
(41) 3608-2996
(41) 98873-9623

contato@netocolor.com.br
comercial@netocolor.com.br

TEMOS LABORATÓRIO PRÓPRIO COM TÉCNICO DE QUALIDADE, FAZENDO TESTES DIÁRIOS

MAIS SEGURANÇA E QUALIDADE

italajes
TERMOVIDROS

TOQUE NO ANÚNCIO

GESTÃO INTEGRADA EM UM SISTEMA

MULTIPLATAFORMA

Atenda seus clientes onde e quando quiser com o melhor e mais completo sistema do mercado

ORÇAMENTO - FINANCEIRO - ESTOQUE - PRODUÇÃO
COMPRAS - MARKUP - NOTA FISCAL

(41) 9940-1420

(41) 3379-8818

contato@wvetro.com.br

@WVETRO

@SISTEMA.WVETRO

W.VETRO®

O MELHOR SISTEMA DE CÁLCULO E GESTÃO PARA VIDRAÇARIA E SERRALHERIA

TOQUE NO ANÚNCIO